

aperiturismo

APERITURISMO I RADUNI DELLO SPORT





Oristano, 4 ottobre Mario Passetti, Direttore Generale Cagliari Calcio

I NOSTRI NUMERI

ga squadra in Italia per numero di tifosi





Load factor 2017-18 superiore al 90%























Tasso interazioni Facebook: 1ª in Serie A



Oltre **5mln** di interazioni totali su social media (8° in Serie A)



EVOLUZIONI DEGLI ULTIMI 4 ANNI

AREA COMUNICAZIONE

- Nuovo logo
- Nuovo sito cagliaricalcio.com
- Nuova strategia digital media



MARKETING & COMMERCIALE

- Nuovi accordi di sponsorizzazione
- Ricavi commerciali +300% in 3 anni
- Nuove licenze







SETTORE GIOVANILE

- Nuova organizazzione dell'area (summer camp, Academy with con oltre 40 Club affiliati)
- Partecipazione a tornei internazionali (Hong Kong, Sofia, Atene)
- 10 squadre giovanili (Cagliari + Olbia, + 2 squadre calcio femminile)
- 40 affiliate Football Academy affiliates

EVOLUZIONI DEGLI ULTIMI 4 ANNI

FAN ENGAGEMENT

- Social community in aumento
 +350% (da 200k a 900k)
- Abbonamenti stagionali in aumento +125% (da 4k to 10k)
- Eventi ed iniziative stagionali
 +400% (da 10/anno to 50/anno)
- eSports (quarto Club in Serie A ad entrare nel mondo eSports)

AREA SPORTIVA

- Nuova visione: maggiore investimento nei giovani di alto potenziale
- Partnership con una seconda squadra professionistica sarda: Olbia Calcio



CORPORATE SOCIAL RESPONSIBILITY

FOCUS OBIETTIVI



L'eccellenza è il risultato graduale dello sforzo costante di far meglio. Pat Riley

CONSOLIDAMENTO E AUMENTO

- Brand awareness
- Ricavi
- Bacino tifosi

EFFICIENZA A 360°

- Eccellenza operativa
- Struttura organizzativa
- Pianificazione attività:
 plan do review

INNOVAZIONE E DIVERSIFICAZIONE

- Nuovi mercati
- Miglioramento della presenza digital
- Membership, FRM
- Tifoso al centro (3 prog. stadio)

TRASFORMAZIONE

- Sviluppo infrastrutture (stadio, centro sportivo)
- Fedeltà e sostegno costante dei tifosi



TIMELINE PROGETTO STADIO









operiturismo